

## MANAGER DE LA PERFORMANCE MARKETING ET COMMERCIALE

<b>Objectifs et compétences visées</b>	Être capable de : <ul style="list-style-type: none"><li>- Manager l'information et les réseaux stratégiques</li><li>- Elaborer une stratégie de développement marketing et commerciale</li><li>- Qualifier des besoins et élaboration d'une offre commerciale complexe</li><li>- Piloter la mise en oeuvre, le suivi et l'évaluation de la stratégie commerciale</li></ul>
<b>Pré-requis</b>	En formation initiale : Justifier d'une certification ou d'un diplôme de niveau 6 validé (Bac+3), et satisfaire aux épreuves de sélection de l'établissement ; En formation continue : justifier d'une certification ou d'un diplôme de niveau 7 validé (Bac+5) ou justifier d'une certification ou d'un diplôme de niveau 6 validé et d'au-moins 3 années d'expérience professionnelle en gestion d'affaires ou justifier d'une certification ou d'un diplôme de niveau 5 (Bac+2) et d'au-moins 5 années d'expérience professionnelle en gestion d'affaires
<b>Durée Dates Lieu</b>	850 heures A définir CCI FORMATION CANTAL
<b>Tarif</b>	Nous contacter ( <i>non assujetti à la TVA</i> )
<b>Financements possibles</b>	Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation, stage alterné, financement personnel
<b>Public</b>	Salarié, étudiant, demandeur d'emploi
<b>Organisation de la formation</b>	Alternance , Face à Face , Groupe/ Cours collectif
<b>Moyens et méthodes pédagogiques</b>	<p><b><u>Moyens pédagogiques</u></b> : documentation pédagogique, supports de cours, plateforme LMS...</p> <p><b><u>Moyens techniques</u></b> : Salles de cours équipées du Wifi, tableaux numériques, visio conférence, paperboard, salle multimédia.</p> <p><b><u>Moyens d'encadrement</u></b> : Formateurs, tous professionnels de l'entreprise, dotés de compétences dans les domaines du marketing, du commercial, du management, de la comptabilité/gestion.</p> <p><b><u>Moyens de suivi de l'exécution</u></b> : Feuilles d'émargement signées par les stagiaires et le formateur par demi-journée.</p> <p>Intervenants : Formateurs des métiers concernés</p>
<b>Modalités d'évaluation</b>	Outils de positionnement internes Examen final

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.

Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI du Cantal et son client.

Edition du 30/05/2024 - Code Prestation : SP\_FOR\_022056\_001

Date de mise à jour : 30/05/2024

N° SIRET : 181 500 018 00062

Enregistrée sous le numéro 8315P00115. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



CCIT du Cantal  
Tél. 04 71 45 40 40

<b>Modalités de suivi</b>	Emargement
<b>Validation / Certification</b>	Diplôme/titre homologué Certification professionnelle « Manager en ingénierie d'affaires », reconnue par l'Etat de niveau 7 (BAC+5) inscrite au RNCP 35164, délivrée par l'Ecole Supérieure de Vente et de Management de la CCI de Paris, Ile de France (Sup de V). <a href="https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35164/">https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35164/</a>
<b>Effectif</b>	Mini 10 Maxi 25
<b>Intervenant(e)</b>	Formation animée par un consultant formateur expert dans ce domaine. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité. <i>(Informations sur le formateur disponibles sur simple demande)</i>
<b>Programme</b>	<p><b>BLOC 1 : MANAGER L'INFORMATION ET LES RESEAUX STRATEGIQUES</b></p> <p>1.1 Conduite d'une démarche d'intelligence économique et stratégique 1.2 Constitution et animation de réseaux porteurs de développement d'affaires et de partenariat</p> <p><b>BLOC 2 : ELABORER ET METTRE EN ŒUVRE UNE STRATEGIE D'AFFAIRES</b></p> <p>2.1 Conception d'un plan stratégique de détection et de développement d'affaires 2.2 Conception d'un plan de développement Grand Compte 2.3 Développement d'une nouvelle activité</p> <p><b>BLOC3 : NEGOCIER UNE AFFAIRE COMPLEXE A HAUTE VALEUR AJOUTEE</b></p> <p>3.1 Qualification des besoins et élaboration d'une solution sur mesure 3.2 Négociation et contractualisation d'une proposition commerciale complexe</p> <p><b>BLOC4 : PILOTER LA MISE EN ŒUVRE, LE SUIVI ET L'EVALUATION DES PROJETS D'AFFAIRES COMPLEXES</b></p> <p>4.1 Superviser la mise en œuvre, le suivi et l'évaluation d'une affaire 4.2 Management d'équipes internes et de contributeurs externes</p> <p><b>Evaluation des compétences acquises</b></p>
<b>Les +</b>	Taux de réussite : NC Taux d'insertion à 3 mois : NC Taux de satisfaction : NC Taux d'insertion dans le métier : 65 % Lien RNCP : <a href="https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35164/">https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35164/</a>
<b>Débouchés et poursuites d'études</b>	<p>A court terme :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Business Developer</li> <li>▪ Chef de secteur</li> <li>▪ Manager commercial</li> <li>▪ Manager de réseaux</li> </ul> <p>A moyen-long terme :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Directeur commercial</li> <li>▪ Directeur marketing et commercial</li> </ul>
<b>Inscription</b>	S'il s'agit d'une inscription dans le cadre de votre CPF, votre inscription se fera à partir de la plateforme CPF <a href="https://www.moncompteformation.gouv.fr">https://www.moncompteformation.gouv.fr</a>

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.

Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI du Cantal et son client.

Edition du 30/05/2024 - Code Prestation : SP\_FOR\_022056\_001

Date de mise à jour : 30/05/2024

N° SIRET : 181 500 018 00062

Enregistrée sous le numéro 8315P00115. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



**CCIT du Cantal**  
Tél. 04 71 45 40 40

**Délai d'accès**

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 2 jours avant de le début de l'action  
Nous contacter en fonction de votre situation actuelle

**Contact**

Edtih HILAIRE  
04 71 45 48 76  
ehilaire@cantal.cci.fr

**A savoir**

Nos locaux sont accessibles aux personnes en situation de handicap

*La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.*

*Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI du Cantal et son client.*

*Edition du 30/05/2024 - Code Prestation : SP\_FOR\_022056\_001*

*Date de mise à jour : 30/05/2024*

*N° SIRET : 181 500 018 00062*

*Enregistrée sous le numéro 8315P00115. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.*



**CCIT du Cantal**  
**Tél. 04 71 45 40 40**